

CV Jos Sweens



Personalia

Geboorteplaats en -datum:
Burgerlijke staat:
Gezinssituatie:
Overige gegevens:

Eindhoven, 24 maart 1966
ongetrouwd samenwonend
één dochter, geboren op 1-7-2003
in bezit van rijbewijs B en eigen vervoer



Profiel

Ik heb mij vanuit diverse operationele verkoopfuncties de laatste 15 jaar gespecialiseerd in procesverbetering, omdat voor mij de lol niet zozeer zat in het bereiken van de bestemming zelf, maar vooral in de reis daar naar toe. Zowel in mijn professionele werk als bij mijn vrijwillige nevenfuncties werk ik graag op het snijvlak van strategie en operatie, wil ik een pad uitzetten om een doel bereiken. Een avontuurlijke, en misschien niet zo voor de hand liggende combinatie van aan de ene kant analyse, structuur, diepgang en accuratesse, en aan de andere kant creativiteit, inventiviteit en out-of-the-box denken: dat vat samen waar ik voor sta.

Ik kom het best tot mijn recht in kleine tot middelgrote organisaties, waar de lijnen kort zijn en de sfeer open en informeel is. De wil om te excelleren en onderscheidend te zijn is er intrinsiek aanwezig, men is daarin solidair met elkaar en de stijl is er nuchter. Ik werk hierin zelfstandig op basis van het beloofd-is-beloofd principe. Tegelijkertijd ben ik bijzonder betrokken en dienstbaar aan die organisatie en de mensen die daar deel van uitmaken. De klus bepaalt mijn aanpak: praktisch maatwerk dus, in plaats van het 'blind' toepassen van een generiek en vaak te theoretisch format of sjabloon. Als ik leiding geef, ben ik (waar en indien mogelijk) een meewerkend voorman.



Werkervaring

februari 2021 – heden
september 2017 – september 2020

Eigenaar Ameliore
Process Lead
(Saint-Gobain Building Distribution)

januari 2013 – september 2017

Projectmanager Business Support
(Galvano Groothandel)

juli 2004 – januari 2013

Manager Sales Support
(Galvano Groothandel)

juli 2001 – juli 2004

Verkoopleider Installatiemarkt
(Galvano Groothandel)

april 2001 – april 2004

Sales Manager
(Teijin Kasei Europe)

november 1994 – april 2001

Product & Accountmanager
(TerraTech / Mineralen Kollée)

maart 1991 – november 1994

Sales Executive
(SPSS Benelux)



Opleiding

HBO-module Bedrijfsprocessen (onderdeel van HBO Bedrijfskunde)
HEAO – Commerciële Economie
VWO



Hobby's / neven-activiteiten

Koken, tuinieren, muziek en hockey. Omdat ik daarnaast grote waarde hecht aan de leefbaarheid van de lokale gemeenschap, ben ik bestuurlijk en/of organisatorisch betrokken bij een groot aantal lokale initiatieven waaronder theater (AK de Smeltkroes), carnaval (CV De Muzevangers) en de hockeyclub (hc Cranendonck).



ameliore.nl